



Boletim

somos  
coop

# Selita



# Boas Festas

## ENTREGA DE SOBRAS E CESTAS DE NATAL

# Caros cooperados

Neste Natal, queremos expressar nossa gratidão a cada um de vocês que faz parte da família Selita. Foi um ano repleto de desafios e conquistas, e é graças à dedicação, união e esforço de todos que seguimos fortalecendo nossa cooperativa.

Que esta época traga luz, paz e momentos de felicidade ao lado das pessoas que vocês amam. Que o espírito natalino renove nossas esperanças e nos inspire a continuar construindo um futuro ainda mais próspero e sustentável para todos.

Desejamos um Natal abençoado e um Ano Novo repleto de realizações, saúde e prosperidade. Que 2025 seja mais um capítulo de sucesso em nossa história juntos!

Com gratidão e carinho,



## A história faz a Selita Melhor a cada dia

A Selita completou, recentemente, 86 anos de fundação. Sempre dedicada à sua missão de atender ao produtor de leite com os melhores serviços e, aos consumidores, com produtos de alta qualidade. Foi assim que ela cresceu e se tornou a maior do Estado e sempre esteve entre as melhores do país, no seu ramo de atividade. Graças à fidelidade dos seus associados, à visão dos dirigentes e ao comprometimento dos colaboradores, a Cooperativa superou todo tipo de adversidades, seja no campo econômico, as incertezas do mercado, as demandas por modernização técnica e administrativa, de maneira que a sua marca “Selita” mantém o mais elevado conceito entre os consumidores.

O ano de 2024 foi um dos mais difíceis das últimas décadas, devido ao investimento que realizamos na construção da nova planta industrial e por outros fatores que provocaram uma significativa redução na produção capixaba de leite e afetaram a nossa captação.

Apesar disso, reforçando nosso otimismo, vamos apresentar, mais uma vez, o Balanço do Exercício com resultado positivo, e sobras à disposição dos associados. Esse resultado só é possível, graças a uma Gestão Profissional, à dedicação dos colaboradores, e à fidelidade dos associados que acreditam na força da união. Essa é a mais pura essência do Cooperativismo.

A mais nova publicação do Instituto Euvaldo Lodi (IEL/FINDES), “O Anuário IEL 200 Maiores e Melhores Empresas no Espírito Santo”, apresenta a Selita como a 2ª Melhor empresa capixaba, no segmento de “Alimentos e Bebidas”! Essa classificação e baseada nos balanços que as empresas enviam para o IEL; ela avalia os números e as performance em seguida defini as melhores empresas daquele seguimento! Essa classificação é motivo de orgulho mesmo!

Você que conhece e acompanha o mercado de lácteos, sabe o quanto tem sido difícil lidar com as mudanças, ora na economia, ora do clima, as importações sem freio, a concorrência nem sempre leal, os custos de produção, e os desafios inerentes à industrialização com foco nas demandas de consumo! É por isso que temos certeza de que você, assim como eu, valoriza tanto essas conquistas!

Durante o ano, conseguimos manter os preços ao produtor no mesmo patamar ou acima dos concorrentes. Estamos observando, com muita satisfação, o retorno de cooperados que se afastaram por um tempo, mas perceberam que Credibilidade, segurança e qualidade nos serviços e que, realmente, fazem a diferença: “O bom filho à casa torna”, e nós



Rubens Moreira - Presidente

os recebemos com alegria, e de braços abertos. Sejam todos bem-vindos! Com isso, já é possível notar o aumento na captação, não só pelo início do período das chuvas, mas por esses que retornam, pela admissão de novos associados, e pelo esforço e investimentos de todos os produtores.

Espero que você eleja, para o Ano Novo, entre as suas prioridades: investir no seu aperfeiçoamento profissional, na melhoria da produtividade e na qualidade do leite. “Melhor a cada dia”.

Quero encerrar deixando uma mensagem de gratidão a cada associado e familiares, colaboradores, parceiros e consumidores: Que tenhamos um Feliz Natal, e um Ano Novo dedicado à realização de sonhos, à recuperação da autoestima, ao investimento nas nossas famílias, na melhoria dos relacionamentos, no esforço coletivo para o bem comum e, que o Cooperativismo seja, de fato, a base de sustentação do nosso negócio, e que Deus nos abençoe!

“Vamos fazer de 2025, um ano de muita prosperidade!”



## Atualize a sua DAP ela é importante!

Abaixo, a relação dos municípios para realizar sua DAP:

**Afonso Claudio:** Incaper (27) 3735-1124  
**Água Doce do Norte:** Incaper (27) 3759-1166  
**Águia Branca:** Incaper (27) 3745-1262  
**Alegre:** Incaper (28) 3552-0833  
**Anchieta:** Incaper (28) 3536-3076  
**Atilio Vivacqua:** Incaper (28) 3538-1233  
**Barra de São Francisco:** Incaper (27) 3756-0200  
**Bom Jesus do Norte:** Incaper (28) 3562-1037  
**Cachoeiro de Itapemirim:** Incaper (28) 3155-5006  
**Cariacica:** Incaper (27) 3354-5259  
**Castelo:** Incaper (28) 3542-6333  
**Conceição do Castelo:** Incaper (28) 3547-1245  
**Ibitirama:** Incaper (28) 3569-1351  
**Iconha:** Incaper (28) 3537-1129  
**Itapemirim:** Incaper (28) 3529-6002  
**Iúna:** Incaper (28) 3545-1247  
**Jeronimo Monteiro:** Incaper (28) 3558-1131  
**Laranja da Terra:** Incaper (27) 3736-1171  
**Linhares:** Fazenda Experimental de Linhares (27) 3371-1210  
**Mimoso do Sul:** Incaper (28) 3555-1865  
**Muniz Freire:** Sindicato dos Trabalhadores Rurais (28) 3544-1410 / (28) 99920-7773  
**Muqui:** Incaper (28) 3554-1358  
**Rio Novo do Sul:** Incaper (28) 3533-1213  
**São Domingos do Norte:** Incaper (27) 3742-1233  
**Serra:** Incaper (27) 3291-2322

### ATENÇÃO COOPERADO CONCORRA A UMA NOVILHA DE FIV

A Selita realizará um sorteio a cada 06 meses de uma novilha de FIV para os cooperados que estiverem com a documentação atualizada do Cadastro Nacional da Agricultura Familiar (CAF) que substitui a DAP. Próximo sorteio será em dezembro.

### ATENÇÃO

O cooperado que apresentar sua DAP atualizada pode financiar até R\$ 6.000,00 no Programa de Incentivo, pagar em até 12X sem juros.

### Expediente:

Cooperativa de Laticínios Selita  
Endereço: Rodovia BR 101, KM 413  
CEP: 29320-899 - Cachoeiro de Itapemirim - ES  
CNPJ: 27.178.359/0036-30  
Tel.: (28) 2101-11111  
www.selita.coop.br

#### DIRETORIA EXECUTIVA

Diretor Presidente  
Rubens Moreira

Diretor Vice-Presidente  
Fioravante Cypriano Neto

#### CONSELHO DE ADMINISTRAÇÃO EFETIVO:

Rubens Moreira  
Fioravante Cypriano Neto  
João Marcos Machado  
Wellington Rodrigues da Costa  
Luiz Paulo Canzian  
Edilson Ferreira Xavier  
Querope Cunha do Nascimento  
Sara Bueno Pinheiro  
Paulo Sérgio Scheideger Brasileiro  
Flavio Cabral Rampe  
Zibaldo Roberto Cupertino Mendes

#### SUPLENTES:

Jodismar Teixeira da Silva  
Sergio Tonan Fontana  
Leonardo Carlette  
Paulo Cesar Macedo Campos  
Catarina Maria Vasques Lopes Silva  
Luciano Mendes Maitan  
Luiz Carlos Costalonga  
Paulo Freitas Moreira  
Norival Nunes do Amaral Jr

#### CONSELHO FISCAL EFETIVO:

Celso Almeida Cansian  
Teones de Souza Moura Filho  
Andreia Vieira Tinoco Sant'ana

#### SUPLENTES:

Adriano de Jesus Cassa  
Adilson Abrel de Oliveira  
Enivalter de Souza Teles

\* Os artigos e anúncios publicados neste boletim são independentes e de total responsabilidade dos seus autores.

#### PROJETO GRÁFICO E EDITORIAL:

Briefing Publicidade: (28) 3521-6433

#### IMPRESSÃO:

Gráfica Gracal - (28) 3522-7199  
Periodicidade: Mensal  
Tiragem: 1.100 exemplares

## Energia Natural – Se Liga!



Um dos maiores desafios que produtor de leite enfrenta na propriedade, é a gestão dos custos de produção. Isto porque, dada a natureza do produto, via de regra, os preços praticados pelo mercado são baixos, e não há muito o que o produtor possa fazer para influir no preço.

Sem poder determinar o preço de venda, e garantir o desejado aumento na receita, resta ao produtor, administrar aqueles fatores que estão, até certo ponto, sob o seu controle: os custos e a eficiência da mão de obra (da porteira para dentro).

Garantir uma rentabilidade satisfatória, mesmo nos momentos de preços baixos, exige que o produtor tenha domínio sobre os custos de produção e o desempenho, com foco no ganho de produtividade. Não se trata somente de gastar menos, mas de aplicar corretamente os recursos disponíveis, sejam eles financeiros, de mão de obra, ou tecnológicos, para conseguir o maior retorno possível.

Neste sentido, se você é produtor de leite e deseja obter melhores resultados financeiros na atividade, é indispensável que se interesse pelo emprego das tecnologias disponíveis, e tecnicamente adequadas. Quanto a isso, eu posso te garantir que não há outro caminho. Nem você, nem ninguém, vai ter sucesso na produção de leite, se não empregar as técnicas corretas, que resultem em maior produtividade, eficiência e qualidade. O nome disso, é “gestão”.

Engana-se quem acha que é fácil, porque realmente, não é! Agora, quem acha que é impossível ou que não vale a pena, engana-se duas vezes! Sempre vale a pena, para quem faz a coisa certa.

Quando falamos em Custo de Produção, logo nos lembramos da ração, da mão de obra, medicamentos e da energia elétrica. Todos são impor-

Robertson Valladão de Azeredo  
 RVA Consultoria Ltda.  
 Especializada na Implantação de  
 Boas Práticas Agropecuárias  
 rvacerta@gmail.com



tantes, mas veja, por exemplo, o caso da Energia Solar: Uma tecnologia acessível, cujo custo ainda é relativamente baixo, mas que a maioria ainda não utiliza:

### Energia Solar ou Energia Fotovoltáica.



Se você ainda não tem ou não conhece, procure ver. Porque, é possível fazer um projeto específico para a sua necessidade, independentemente do tamanho da propriedade. Com ela, você pode implantar ou ampliar a irrigação, tocar a ordenhadeira, o tanque de expansão, o seu consumo doméstico, a iluminação externa e das instalações, e tantas outras aplicações, com o custo muito menor do que a energia convencional. Afinal, a energia virá do sol, que é de graça, e tem com força!

E ainda tem outra novidade: Se você quiser, é possível instalar um sistema de baterias, para acumular a energia, para uma emergência! Tecnologia de ponta, à sua disposição. Consulte um técnico da sua preferência. Ele vai te indicar uma empresa confiável para fornecer e instalar dos equipamentos. A RVA pode ajudar você na elaboração do projeto de instalação e, se for o caso, para o financiamento. Se liga!

Pense nisso. Energia Solar não é luxo, é economia!

# Entrevista Omar Fantoni

**Professor da Fundação Dom Cabral, responsável pelo planejamento estratégico da Selita.**

## **Como é participar do PAEX da Selita?**

Para mim é um prazer fazer parte desse projeto e ao mesmo tempo mais um desafio na minha carreira profissional.

A elaboração de um planejamento estratégico de uma empresa, seja ela de que tamanho for e de qual segmento for, exige estudo e dedicação para que tudo saia da melhor forma possível.

Mas temos fatores muito importantes que contribuem para o sucesso do projeto: a dedicação e determinação da equipe da Selita e a metodologia já consagrada, utilizada pela FDC/Muda 365, na elaboração do PAEX.

## **Planejamento Estratégico de uma cooperativa difere de uma empresa privada?**

A metodologia utilizada para desenho da estratégia é exatamente a mesma. O que diferencia as estratégias pode ser a forma de desdobrar a estratégia, visto que na maioria das vezes, o cooperado é fornecedor, cliente e acionista ao mesmo tempo.

Mas em síntese, tanto a empresa quanto a cooperativa, buscam os mesmos desafios prioritários, que são o lucro ou o volume de sobras no final do exercício. Esse lucro ou volume de sobras, é essencial para remunerar os acionistas e promover o desenvolvimento do negócio através de novos investimentos.

## **Quais os pontos mais importantes dentro de um planejamento?**

Para se determinar o planejamento estratégico de uma empresa, são essenciais estabelecer alguns pontos:

Criar ou redefinir a Ideologia, composta pela Missão/Propósito, Valores e Visão

Realizar a análise dos ambientes externo e interno da empresa, de forma a determinar as Oportunidades, Ameaças, Forças e Fraquezas, que determinarão os Objetivos Estratégicos a serem perseguidos

Criar metas e indicadores para acompanhar a evolução dos resultados



Por fim, o passo mais importante, na minha avaliação, que é fazer o gerenciamento periódico dos resultados pois, afinal, só se consegue gerenciar aquilo que é mediado) do

## **Na sua opinião qual seria o momento para uma cooperativa fazer mudança na sua estrutura operacional?**

As empresas devem, em primeiro lugar, estabelecer a estratégia e posteriormente adequar sua estrutura organizacional para o atingimento da estratégia. Este é um erro que muitas empresas cometem, elas iniciam pela definição da estrutura.

## **Existe possibilidade de uma empresa ou cooperativa criar seu próprio modelo de negócio?**

Quando estabelecemos o planejamento estratégico de uma empresa, seja ela cooperativa ou não, estudamos o business model canvas ou modelo canvas de negócio, que irá contribuir melhor para se buscar os resultados. Este mo-

delo define o segmento de clientes, a proposta de valor a ser entregue aos clientes, os canais de distribuição, a forma de se relacionar com os clientes, fluxo de receitas, recursos-chave para o negócio, atividades-chave, estrutura de custos e parceiros.

**Nesse primeiro ano de PAEX, quais seriam os pontos fortes e as possíveis ameaças para o sucesso da cooperativa?**

Acredito que o primeiro ponto forte, seria a própria implementação do modelo de gestão PAEX, pois através dele, foram definidas as linhas mestras de crescimento sustentável para a cooperativa ao longo dos anos.

As ameaças estão sempre presentes no dia a dia e, para neutralizá-las ou amenizá-las, faz-se necessário ter um ambiente interno na empresa

que seja extremamente eficiente. Equipes qualificadas, processos industriais e administrativos eficientes, produtos de qualidade, tecnologia, dentre outros, precisam estar em perfeita sintonia para ganhar mercado e gerar os resultados esperados.

**Esse novo complexo industrial da Selita, moderno e com tecnologia de ponta, vai proporcionar ao planejamento ter uma maior chance de alcançar seus objetivos?**

Claro que sim. A Selita hoje possui uma estrutura espetacular e que vai facilitar e agilizar bastante o alcance dos objetivos estratégicos. Vamos alinhar essa capacidade de produção instalada com o mix de produtos desejado, de forma a buscar os melhores índices de performance.



## Energia solar economia para o seu bolso

**Desconto especial para cooperado:**

|  |  |
|--|--|
| <p><b>De 350 a 1000 kWh</b></p> <p>10% de desconto no valor final<br/>1 manutenção e limpeza de placas após 8 meses de instalação do sistema<br/>1 ano de seguro de placas</p> | <p><b>Acima de 1000 kWh</b></p> <p>5% de desconto no valor final<br/>1 manutenção e limpeza de placas após 8 meses de instalação do sistema<br/>1 ano de seguro das placas</p> |
|--|--|

Economize em até 90% na conta de luz

**Faça seu orçamento (28) 99975-3453**



**BAPSun**  
ENERGIA SOLAR

Avenida Jones Dos Santos Neves, 160  
Maria Ortiz, Cachoeiro De Itapemirim-ES.  
CEP: 29301-455

**Atendimento em todo o sul do estado.**

COBERTURAS BÁSICAS A Seguradora garante, até o Limite Máximo de Indenização contratado da(s) cobertura (s) básica (s), o pagamento de indenização pelos danos materiais causados às máquinas e/ou equipamentos segurados descritos na apólice decorrente de: - Incêndio, queda de ralo e ou explosão de qualquer causa e natureza e suas consequências; - Furacões, ciclones, vendaval, granizo, tornado e outras convulsões da natureza; - Roubo; - Tentativa ou subtração da (s) máquinas e/ou equipamento (s) segurado (s) mediante arrombamento do local de risco descrito na apólice onde estarão regularmente guardados ou instalados, desde que tenha deixado vestígios evidentes da ocorrência do evento; - Quaisquer acidentes decorrentes de causa externa, ou seja, todo e qualquer dano material causado ao bem segurado que não tenha se originado deste mesmo bem, mas sim de algum agente externo a ele; - Queda acidental. Cobertura de quaisquer danos de causa externa, como incêndio, queda de rádio, explosão, vendaval, granizo, roubo ou furto. Ampara danos causados aos equipamentos em consequência de curto-circuito, sobrecarga, fusão ou outros distúrbios elétricos causados aos dinamos, alternadores, motores, chaves e demais acessórios elétricos.



Acesse agora o  
**CLUBE  
COMPROPAY**  
e comece a economizar

ATÉ  
**90%**  
OFF



 **Compro•Pay**

Baixe agora  
o SuperApp  
dos Capixabas!



# Sicoob Sul realiza **Encontro de Produtores Rurais**



Rio Novo do Sul



Rio Novo do Sul



Presidente Kennedy



Presidente Kennedy

Dando continuidade ao ciclo de palestras sobre as opções financeiras oferecidas pelo Sicoob Sul aos produtores rurais da região Sul, foram realizados encontros em Rio Novo do Sul, no dia 7 de novembro, e em Presidente Kennedy, no dia 28 de novembro, com a participação de mais de 100 produtores, em sua maioria cooperados da Selita. Durante as apresentações, a engenheira agrônoma Elaine Shalber, especialista em crédito rural do Sicoob Sul, destacou que o projeto busca aproximar a cooperativa dos produtores, apresentando as diversas linhas de crédito disponíveis, com ênfase em custeio e investimentos, e orientando sobre como acessá-las. O técnico Rodrigo Tomazelli, do SENAR, abor-

dou os termos de cooperação técnica firmados pela cooperativa, que também beneficiam a Selita. Ele explicou as vantagens oferecidas aos produtores, como assistência técnica e gerencial por dois anos, visando aprimorar a gestão das propriedades. O presidente do Sicoob Sul, Rubens Moreira, reforçou o objetivo dos encontros: estreitar a relação com os produtores e apresentar as vantagens de cooperar com o Sicoob Sul, incluindo o acesso a linhas de crédito competitivas. A Selita foi uma das apoiadoras do evento, demonstrando sua preocupação em oferecer aos seus cooperados a oportunidade de usufruir das linhas de crédito do Sicoob Sul.

# Selita entre as maiores e melhores empresas no Espírito Santo



O cooperativismo, mais uma vez, mostrou que gera resultados para a sociedade, e isso é comprovado pelo Instituto Evaldo Lodi (IEL-ES), que divulgou na 28ª edição do Anuário das 200 Maiores e Melhores Empresas do Espírito Santo.

As cooperativas ocuparam posição de destaque no ranking, com a Selita ocupando o 76º lugar entre as maiores empresas capixabas.

A Selita conquistou o 5º lugar entre as maiores empresas no segmento de alimentos e bebidas, e o 2º lugar como melhor empresa no mesmo segmento, além do 2º lugar no crescimento operacional líquido.

Esses números mostram a força da cooperativa, sua eficiência na gestão e o espaço de destaque que ela ocupa no cenário empresarial capixaba.

Segundo o presidente Rubens Moreira, “esses números comprovam que a cooperativa está sendo eficiente na sua gestão, alcançando posições expressivas no cenário capixaba. Além disso, na pesquisa Marca de Valor da Rede Gazeta, conquistou mais uma vez o 1º lugar entre as empresas de laticínios, com destaque em relação à qualidade, preço justo e facilidade de acesso.”

A Selita está cada vez mais forte, eficiente e oferecendo produtos que fazem a diferença nas mesas dos capixabas.

Bebida Láctea

Sabor irresistível



# Última Caravana Biguá 2024



Foi realizada no dia 18 de novembro a 6ª e última Caravana Biguá do ano de 2024, na Escola José Gonçalves Figueira, em São José das Torres, distrito de Mimoso do Sul. Essa iniciativa faz parte do Projeto Biguá, que anualmente destaca os trabalhos realizados sobre o meio ambiente e sustentabilidade por diversos segmentos da sociedade, como produtores rurais, escolas, entidades públicas e a iniciativa privada.

Durante o evento, o professor Henrique Lobo

falou sobre a importância do meio ambiente e destacou a necessidade de lidarmos com essa questão tão fundamental para o nosso planeta. O grupo teatral fez uma apresentação com o tema da natureza, interagindo com os alunos presentes.

A equipe do Sicoob Sul apresentou a relevância da educação financeira, mostrando como ela pode



transformar vidas e contribuir para a sustentabilidade.

A Selita, parceira dessa ação, participou mais uma vez da Caravana, distribuindo Selitinho aos alunos, reforçando a preocupação da cooperativa com a sustentabilidade e aproveitando o momento para divulgar a novidade Selitinho Zero Açúcar.

# Exposição de Afonso Cláudio

Foi realizada, de 20 a 24 de novembro, a 31ª Exposição Agropecuária de Afonso Cláudio, com diversas atrações, que agradaram ao público presente. Entre as atrações, o concurso leiteiro

foi uma das atividades mais procuradas pelos participantes. A Selita participou, mais uma vez, do concurso leiteiro, prestigiando seus cooperados.”

## Concurso Leiteiro

### Categoria 20 kg

- 1º lugar - Daniel/Pedro
- 2º lugar - Matheus Falqueto
- 3º lugar - Igor
- 4º lugar - Jhonathan

### Categoria 30 kg

- 1º lugar - Querope C. do Nascimento (Selita)
- 2º lugar - Sebastião Rebuli/Kelison (Selita)
- 3º lugar - Jhonathan
- 4º lugar - Robson Ricard B./ Enzo Barbosa (Selita)
- 5º Lugar - Pietra Nascimento (Selita)
- 6º lugar- Pedro Giestas (Selita)

### Categoria Vaca Livre

- 1º lugar - Robson Ricard B./ Enry Barbosa (Selita)
- 2º lugar - Querope/ Erick (Selita)
- 3º Lugar - Edalmo Santos do N. (Selita)

### Categoria Novilha Livre

- 1º lugar- Jhonathan
- 2º lugar- Edalmo Santos do N. (Selita)
- 3º lugar- Sebastião Rebuli (Selita)
- 4º lugar- Germano Kuster/ Albert (Selita)



Nova Chevrolet

# S10 Z71

Estilo único. Destinos infinitos!



CACHOEIRO | (28) 3526-2666

[WWW.CVCCHEVROLET.COM.BR](http://WWW.CVCCHEVROLET.COM.BR)



cvchevrolet



@cvcchevrolet



Paz no trânsito começa por você.

Imagem meramente ilustrativa. Consulte condições na concessionária.

## SERVIÇO DE CONTROLE LEITEIRO

### MÊS DE REFERÊNCIA: NOVEMBRO DE 2024

ACPGLES - ASSOC. DOS CRIAD. E PROD. DE GADO DE LEITE ESP. SANTO  
SERVIÇO DE CONTROLE LEITEIRO  
MÊS DE REFERÊNCIA: Novembro de 2024

| NOME DO PROPRIETARIO                | MUNICIPIO            | Nº VACA | RAÇA        | Nº ORD. | TOTAL PROD. | MÉDIA DIA | %GORD | %PROT | C.C.S. |
|-------------------------------------|----------------------|---------|-------------|---------|-------------|-----------|-------|-------|--------|
| Arthur Chieppe Lulio                | Stª Leopoldina       | 19      | Girolanda   | 2       | 502,80      | 26,46     |       |       |        |
| Aylmer Chieppe                      | Guarapari            | 54      | Girolanda   | 2       | 1.532,60    | 28,38     | 3,8   | 3,4   | 120    |
| Celio Rubens Liborio Bastos         | Afonso Claudio       | 63      | Girolanda   | 2       | 1.448,20    | 22,98     | 4,1   | 3,3   | 283    |
| Elimario Pertele Fiorio             | Rio Novo do Sul      | 75      | Girolanda   | 2       | 964,00      | 12,85     | 3,3   | 3,3   | 53     |
| Elio Virginio Pimentel              | Anchieta             | 12      | Gir         | 3       | 266,40      | 22,20     | 2,7   | 3,3   | 394    |
| Evaldo Tavares Renes                | Nova Venécia         | 24      | Hol. Girol. | 2       | 561,20      | 24,40     | 3,7   | 3,4   | 368    |
| Fabio e João Braga Soares           | Itapemirim           | 60      | Girolanda   | 2       | 1.203,60    | 20,06     | 2,9   | 2,8   | 277    |
| Familia Briosch\ e Everaldo         | Venda Nova           | 24      | Holandesa   | 2       | 551,60      | 22,98     | 3,5   | 3,2   | 123    |
| IFES- Campus Itapina                | Colatina             | 19      | Holandesa   | 2       | 371,80      | 19,56     | 3,9   | 3,5   | 81     |
| José Luiz Vivas                     | Mimoso do Sul        | 61      | Girolanda   | 2       | 906,80      | 15,90     | 3,5   | 3,0   | 146    |
| Marcos Corteletti - Paraiso         | Santa Teresa         | 273     | Holandesa   | 3       | 9.242,70    | 33,86     | 4,0   | 3,1   | 131    |
| Marcos Corteletti - Serra           | Serra                | 92      | Girolanda   | 2       | 1.759,00    | 19,12     | 4,6   | 3,5   | 301    |
| Nicolau Emilio Covre                | Guarapari            | 40      | Girolanda   | 2       | 828,90      | 20,72     | 4,6   | 3,3   | 233    |
| Renan Berger                        | Stª Maria Jetiba     | 55      | Holandesa   | 3       | 1.278,40    | 23,24     | 4,4   | 3,4   | 194    |
| Rodrigo José Gonçalves Monteiro     | Jerônimo Monteiro    | 16      | Girolanda   | 2       | 311,00      | 19,40     | 3,1   | 3,0   | 57     |
| Rodrigo Manhães Pessanha            | São Francisco Itapo. | 8       | Gir         | 2       | 196,50      | 24,56     |       |       |        |
| Waldemiro Berger                    | Stª. Mª. Jetiba      | 122     | Holandesa   | 3       | 4.319,80    | 35,41     | 4,8   | 3,3   | 155    |
| Walmir Bolsanello                   | São Mateus           | 60      | Holandesa   | 2       | 1.762,60    | 24,30     | 2,5   | 3,5   | 104    |
| Wesley de Oliveira Louzada Bernardo | Cachoeiro de Itap.   | 3       | Gir         | 2       | 69,30       | 23,10     |       |       |        |

Mais Informações: ACPGLES

gadoholandes@hotmail.com (28) 3521-8360

acpglesnst@hotmail.com (27) 3259-1383

### RELAÇÃO DOS NOVOS ASSOCIADOS

|                                 |                      |
|---------------------------------|----------------------|
| Cristiane da Silva Pereira      | Presidente Kennedy   |
| Liberio Polonini Ceccon         | Presidente Kennedy   |
| Reginaldo Bicalho Guimarães     | Muniz Freire         |
| Alfredo Roberto Freire de Assis | Anchieta             |
| Sebastião Lino Salardani        | Alegre               |
| Vania dos Anjos M. M. Vieira    | Alegre               |
| Renato Dardengo Ribeiro         | Jerônimo Monteiro    |
| Marcelo Araujo Prata            | Jerônimo Monteiro    |
| Bruno Monteiro                  | Cachoeiro Itapemirim |
| Helder Bettero Canzian          | Muqui                |

### INCENTIVO À PRODUÇÃO

Durante o mês de **NOVEMBRO** de 2024 foram beneficiados com Incentivo à Produção 24 cooperados, no valor de R\$ 136.500,00 São empréstimos de até R\$ 6.000,00 para os cooperados aplicarem na formação de capineira, canavial e pastagem.

|                |                  |
|----------------|------------------|
| JANEIRO/2024   | R\$ 134.500,00   |
| FEVEREIRO/2024 | R\$ 185.130,00   |
| MARÇO/2024     | R\$ 141.000,00   |
| ABRIL/2024     | R\$ 131.400,00   |
| MAIO/2024      | R\$ 120.800,00   |
| JUNHO/2024     | RS 162.500,00    |
| JULHO/2024     | R\$ 116.300,00   |
| AGOSTO/2024    | R\$ 204.100,00   |
| SETEMBRO/2024  | R\$ 114.150,00   |
| OUTUBRO/2024   | R\$ 163.400,00   |
| NOVEMBRO/2024  | R\$ 136.500,00   |
| TOTAL:         | R\$ 1.594.529,98 |

[www.selita.coop.br](http://www.selita.coop.br)

# Entrega sobras e de **cestas de Natal**

A partir do dia 9 de dezembro, em Presidente Kennedy, estaremos iniciando a entrega das cestas de Natal e sobras referentes ao exercício de 2024, demonstrando que a cooperativa está sólida e tem fortalecido sua gestão, com ações voltadas para a redução de custos e o aumento da eficiência administrativa.

| <b>Dia</b> | <b>Data</b> | <b>Município</b>    | <b>Horário</b> | <b>Local</b>                              |
|------------|-------------|---------------------|----------------|---|
| Segunda    | 09/12/2024  | Presidente Kennedy  | 08h30          | SAMUCTEL- Em frente a Praça da Bíblia     |
| Segunda    | 09/12/2024  | Cach. de Itapemirim | 14h30          | Nova Sede Selita                          |
| Segunda    | 09/12/2024  | Atilio Vivacqua     | 18h            | Secretaria da Agricultura                 |
| Terça      | 10/12/2024  | Alegre              | 08h30          | Centro Pastoral da Igreja Católica Matriz |
| Terça      | 10/12/2024  | Muniz Freire        | 13h            | Câmara Municipal                          |
| Terça      | 10/12/2024  | Jerônimo Monteiro   | 17h            | Secretaria de Educação                    |
| Quarta     | 11/12/2024  | Rio Novo do Sul     | 09h            | Salão Igreja Católica                     |
| Quarta     | 11/12/2024  | Itapemirim          | 17h00          | Escola Agrícola do Garrafão               |
| Quinta     | 12/12/2024  | Santa Leopoldina    | 09h30          | Sede da Associação em 03 pontes           |
| Quinta     | 12/12/2024  | Águia Branca        | 18h            | Câmara Municipal                          |
| Sexta      | 13/12/2024  | Afonso Cláudio      | 10h00          | Igreja Católica de São Francisco          |

## Selita recebe **Federação das Indústrias do Espírito Santo**

Objetivando fortalecer a parceria entre as duas instituições, foi realizada no dia 27 de novembro, uma reunião de alinhamento e apresentação do portfólio das consultorias disponibilizadas pela Federação das Indústrias do Espírito Santo (FINDES). Uma oportunidade de reunir interesses e discutir oportunidades estratégicas e iniciativas que possam contribuir para a competitividade e a sustentabilidade do segmento.

Na oportunidade, foram propostas parcerias para o desenvolvimento de tecnologias que auxiliem as atividades do campo, indústria e mapeamento de processos. Reforçando o compromisso com o desenvolvimento regional e a geração de valor para o nosso estado.

No registro: chefe de assistência ao cooperado Alan Diones Bernardo; Eduardo Smarzaros Matos, agente de relacionamento com o mercado da FINDES; superintendente da Selita, Luciano Salles; contadora Ana Carolina Leal; Coordenador de ven-



das da FINDES, Fernando Gavini Uliana; Gerente executivo de tecnologia e inovação FINDES, Naldo Medeiros Dantas; vice-presidente Fioravante Cypriano; Gerente administrativo/financeiro José Maria Nunes e Sheena Rosário da Rocha, Especialista de negócios em tecnologia e inovação FINDES.

FERTILIZAÇÃO IN VITRO  
(FIV)

# SEU REBANHO PRODUZINDO MAIS E MELHOR

ACESSE E  
SAIBA MAIS



O Sebrae paga e você pode pagar os 30%  
**70% DO VALOR EM ATÉ 10 VEZES.**

QUER  
CONTRATAR ESSA  
CONSULTORIA?

Procure o Sebrae e/ou  
Laticínio e Cooperativa  
mais próximos de você



|  |   |  |                                 |
|--|---|--|---------------------------------|
| <b>São Mateus</b><br>27 3767-2015                | <b>Nova Venécia</b><br>27 3752-7504   | <b>Linhares</b><br>27 3371-1069                    | <b>Colatina</b><br>27 3721-4347 |
| <b>Aracruz</b><br>27 3256-6420                   | <b>Vila Velha, Viana,<br/>Cariacica, Vitória e Serra</b><br>27 3198-6776 / 27 3041-5610 | <b>Venda Nova<br/>do Imigrante</b><br>28 3546 1700 |                                 |
| <b>Guarapari</b><br>27 3361-1918<br>27 3261-8418 | <b>Cachoeiro de Itapemirim</b><br>28 3521-0880<br>28 3522-0228                          | <b>Guaçuí</b><br>28 3553-1410<br>28 3553-3309      |                                 |

WWW.ES.SEBRAE.COM.BR

**0800 570 0800**



Modo de Preparo



- 1 Corte o pão em fatias.
- 2 Misture o Leite Selita e o Creme de Leite Selita em um recipiente. Em outro, bata os ovos.
- 3 Mergulhe as fatias de pão no Leite Selita, depois nos ovos, e frite em óleo quente até dourar.
- 4 Escorra em papel-toalha e polvilhe com Leite em Pó Selita, açúcar e canela a gosto

# RABANADA ESPECIAL COM CREME DE LEITE



## Ingredientes



1 pão para rabanada ou pão francês amanhecido



500ml de Leite Selita



1 caixa de Creme de Leite Selita



Leite em pó, açúcar e canela para polvilhar



3 ovos



Óleo para fritar

# Planejamento Forrageiro promovido pela Selita em parceria com o Incaper-ES

No último dia 14 de novembro, foi realizado pela Cooperativa Selita, em parceria com o Instituto Capixaba de Pesquisa, Assistência Técnica e Extensão Rural (Incaper-ES), mais um Dia de Campo. O evento proporcionou um diálogo enriquecedor sobre as práticas mais sustentáveis e rentáveis para o manejo forrageiro.

Com foco na maximização da produtividade e na redução de custos, o Dia de Campo abordou temas como as melhores variedades de forrageiras para cada tipo de solo, técnicas de manejo que evitam a degradação dos pastos e estratégias para garantir uma produção constante, mesmo em períodos de seca. Os especialistas do Incaper-ES destacaram a importância de um planejamento adequado para garantir a alimentação do rebanho ao longo do ano, fator essencial para a qualidade e o aumento da produção de leite.

Para o cooperado de Jerônimo Monteiro, Maurício Ribeiro, esses eventos realizados pela Selita são muito importantes para o conhecimento de novas tecnologias. “São ideias e ferramentas novas, acessíveis, que nos ajudam a melhorar nossa produtividade, mesmo em pequenas propriedades.”

O vice-presidente da Selita ressaltou a relevância da iniciativa para fortalecer a produtividade dos cooperados. “Evento importante, que nos permitiu levar conhecimento aos nossos cooperados, aprender a superar os desafios sazonais e aumentar nossa produção.”

O coordenador de projetos da Secretaria de Abastecimento, Aquicultura e Pesca do Estado do Espírito Santo (Seag), Filipe Barbosa, enfatizou o compromisso do estado em apoiar projetos que promovam o desenvolvimento rural sustentável, melhorando a qualidade da produção leiteira capixaba.

De acordo com Leonardo Cunha Monteiro, diretor geral do Instituto de Defesa Agropecuária e Florestal do Espírito Santo (Idaf), é importante ver as parcerias ainda mais solidas na realização de eventos como esse para fortalecimento do nosso agro capixaba.

“No período seco deste ano, houve, para muitos pecuaristas, déficit de alimento volumoso. Então,



os produtores precisam aproveitar agora o início da temporada de chuvas para começar a produção de volumoso e, assim, se prepararem para a seca do ano que vem”, destacou o coordenador de produção animal do Incaper, Bernardo Lima.

O evento foi marcado pela troca de experiências entre os participantes, que também puderam conhecer, na prática, as recomendações, fortalecendo a união entre ciência e campo. Com iniciativas como essa, a Selita reafirma seu compromisso em promover a evolução técnica de seus cooperados.

**ATENÇÃO COOPERADO**

Linha Planejamento de  
**Volumoso**

Conte com a gente e  
garanta o sucesso da  
sua produção.

- MELHORES PRODUTOS
- MELHORES MARCAS
- CONDIÇÕES ESPECIAIS

**FARMÁCIA**  
**VETERINÁRIA** **Selita**



Selita, lado a lado com seus cooperados.

**0800 028 1528**

Ofertas válidas enquanto durarem os estoques.



Aceitamos PIX e PicPay

# Dia de Campo - Pecuária de Leite



No último dia 23 de novembro, na propriedade do cooperado José Depollo, localizada em Presidente Kennedy, foi realizado um evento especial dedicado à Pecuária de Leite. A iniciativa reuniu produtores, especialistas e parceiros do setor, promovendo um dia de aprendizado e troca de experiências sobre os desafios e oportunidades da atividade leiteira.

Com foco no melhoramento genético, ações estratégicas para maior produtividade e sucessão familiar, o evento destacou práticas fundamentais para fortalecer o setor, garantir a sustentabilidade e aumentar a produtividade.

“São encontros como esse que apresentamos as novidades do mercado, novas tecnologias que possam melhorar a vida do produtor rural

no campo. Melhorias na reprodução, melhoramento genético com animais resistentes a endoparasitas e ectoparasitas. A Selita está de parabéns por promover esses encontros”, destacou o veterinário Sayle Porto.

Para Edno Rainha Junior, genro e parceiro do cooperado José Depollo Ceccon, eventos como esse, que mostram exemplos próximos, tornam mais fácil entender. “A nossa parceria tem sido um aprendizado muito grande para nós dois. A experiência que ele tem com a busca por inovação e melhorias tem sido fundamental para nossa produção de leite.”

José Depollo Ceccon, cooperado da Selita há 39 anos, está animado com as novidades e as novas condições de trabalho na atividade leiteira.



“Temos que abrir nossa mente, mudar nossa visão do nosso negócio e fazer a produção de leite dar lucro de verdade”, frisou Depollo.

“Faz parte dos nossos princípios cooperativistas levar informações importantes para os nossos associados, novas tecnologias de genética, novas técnicas de manejo que facilitam o dia a dia no campo e levam conforto para os animais, o que aumenta a produção deles”, disse o gerente de Assistência ao Cooperado da Selita, Alan Diones Bernardo.

# Selita participa da Carlos Germano Cup



A Copa Carlos Germano é uma competição de futebol tradicional que acontece em Domingos Martins, no Espírito Santo, e reúne equipes de diversas localidades. A edição de 2024 contou com mais de 600 crianças de vários municípios do estado. As finais foram realizadas dia 17 de novembro nos municípios de Domingos Martins e Marechal Floriano, e nos distritos de Perobas e Paraju.

Carlos Germano, é uma figura importante para o futebol nacional e para o município de Domin-

gos Martins. Foi goleiro do Vasco da Gama na década de 1990, nasceu em Domingos Martins, Espírito Santo, em 14 de agosto de 1970.

“Foi um fim de semana marcado por talento, respeito e paixão pelo futebol. Todos os envolvidos estão de parabéns por fazerem desta edição um sucesso, obrigado Selita por nos apoiar nessa edição”, afirmou Carlos Germano, ex-goleiro do Vasco e da Seleção Brasileira e idealizador do evento que leva o seu nome.

## Núcleo Feminino Selita

Neste Natal, queremos celebrar a força, a união e a dedicação de todas as mulheres que fazem parte do Núcleo Feminino da Selita. Juntas, construímos mais do que uma cooperativa; fortalecemos sonhos, cultivamos conquistas e espalhamos amor em cada gesto. Que o espírito natalino traga paz, alegria e renovação para suas famílias e que 2025 seja repleto de novas realizações!

*Feliz Natal e um Ano Novo de prosperidade e união!*

# São Bernardo samp,



ANS - nº 34.203-3

## Unidas para o que realmente importa: sua saúde.

Uma experiência ainda mais humana.

A São Bernardo e a Samp uniram seus profissionais e estruturas para oferecer uma atenção ainda mais qualificada e humana para clientes, colaboradores e profissionais da saúde. Unidas, surge a São Bernardo Samp, que potencializa o processo de inovação nas práticas de saúde e leva o nosso cuidado para todo o Espírito Santo.

[saobernardosamp.com.br](http://saobernardosamp.com.br)

## REGISTRO

### Capital Social



O cooperado João Batista Ribeiro recebeu 80% do seu capital. Na foto, o coordenador do comitê educativo de Cachoeiro, Noedson Machado, João Batista Ribeiro Rodrigues, o vice-presidente Fioravante Cypriano, o cooperado Wilian Sturião e o coordenador do comitê educativo de Cachoeiro, Augusto Machado.



No registro, o cooperado Eralto Rohr, de Rio Novo do Sul, recebendo pela segunda vez o capital social de 80%. Ao lado de Paulo Brasileiro, conselheiro de administração da Selita, Edson Michael Rohr, gerente da propriedade e Guilherme Tres, técnico da Selita.

### Copa Libertadores da América



O cooperado Leandro Farias, residente de Atílio Vivácqua, realizou um sonho ao assistir à final da Copa Libertadores da América na Argentina. O evento, que reuniu torcedores apaixonados de todo o continente, foi uma experiência inesquecível para Leandro, que compartilhou sua empolgação e memórias do momento com amigos e familiares.



**ACESSE  
NOSSO SITE:**

**[www.selita.coop.br](http://www.selita.coop.br)**

## CLASSIFICADOS

Venda de novilhas, vacas e tourinho de alta performance. Telefone para contato Marcelo Lima Qualhana: (28) 999146986 e Emanuel (28) 999006878.



Vende-se bomba transferidora de leite - marca Brascol e conjunto Bomba de Vácuo e motor de 01 CV Marca Delaval. Contato: Angelo 99906-2839

Vende-se bezerras e bezerras Guzerá PO. Contato: Fabio Altoé (27) 99510-0860

Vendo Baú isotérmico de carreta de 13 m por 2.5 m de largura. Serve para paiol, guardar Silagem; ferramentas, escritório e etc. Contato: Odair Melo, 999853846

Vende-se 01 tanque de expansão da marca Bosio, com capacidade de refrigeração de 1.900 litros. Contato 99985-7621 Claudio.

Vendo Vacas prenhes. Fazenda entre morros de cima Muqui-ES. Contato: 27 99849-1206 (Rossana)

Vende-se uma propriedade com 33.000 m<sup>2</sup>, em área industrial, localizada no distrito de Itaoca Pedra, em Cachoeiro de Itapemirim. Contato: (28) 99966-8506.

Vende-se capineira 35 a 40 toneladas de capineira de capiaçu. Localidade de Vendinha - Atílio Vivacqua Dieguisson Dias Moreli (28) 99915-3842

Vende-se Ordenhadeira Mecânica sistema balde ao pé- 2 conjuntos, marca Top Milk. Valor: R\$ 4.500,00 Localidade: Areial/ Pacotuba. 28 99994-1162 Marco Aurelio Sturião

Vende-se 01 tanque de expansão da marca PENTEC com capacidade de 1.000 litros, proprietário Érico Porcari. Telefone (28) 99968-9792

Vende-se picadeira DES DPM-2 CAV VO. Contato: Mirela 28 99298-8562

## Vacinadores de Brucelose

### Presidente Kennedy

Sayle Porto - (28) 99991-4066  
Vinicius Terra - (28) 99902-6867  
Lucas Costalonga - (28) 99974-3612  
Rayner Almeida - (28) 99926-6424/99955-4771  
Junior Rainha - (28) 99881-5553

### Alegre/Jerônimo Monteiro

Yuri Barbosa Guerson - (28) 98101-7838 / (32) 99199-6064

### Alegre/Guaçuí/Muniz Freire

Eduardo Vargas Tristão - (28) 99966-6046

### Castelo/ Conceição do Castelo/Venda Nova/ Muniz Freire

Renan Spadetto - (28) 99939-6633

### Cachoeiro de Itapemirim / Itapemirim

Rayner Almeida - (28) 99926-6424/99955-4771

### Atílio Vivacqua/ Presidente Kennedy/

### Cachoeiro de Itapemirim

Amarildo Lopes de Almeida - (28) 99939-1280

### Atílio Vivacqua/ Itapemirim/

### Presidente Kennedy

Victor Almeida - (28) 99969-8174

### Muqui

Jonas Macedo Filgueiras - (28) 99935-1089  
José Carlos Zampili - (28) 99973-9577  
Orelino Medeiros de Sá (Léo) - (28) 99932-0703

### Atílio Vivacqua/ Jerônimo Monteiro/ Rio Novo do Sul/ Itapemirim/ Marataízes/ Presidente Kennedy

Bruno Barreto Caçandro - (27) 99967-2825

Vende-se um tanque de expansão da marca Pentec, capacidade de 800 litros. Aceito negociar troca em um tanque com capacidade de 300 litros ou 400 litros. Contato Helinho (28) 99935-3908

Vende-se 01 tanque de expansão da marca PLURINOX com capacidade de 680 litros, proprietário Érico Porcari. Telefone (28) 99968-9792

Vende-se 01 tanque de expansão da marca PEN-TEC com capacidade de 800 litros, proprietário Olin-do José Fortuna. Telefone 28 99885-8819/ 99987-5046.

Vende-se 01 tanque de expansão da marca ZAN-TEC, com capacidade para 500 litros. Contato 28 99927 1424 Antonio Pereira de Freitas.

Vende-se ordenhadeira e ensiladeira Marca Reafria, Capacidade 1.500 Litros, Fabricação 2016. Contato Wagner (21) 97929-7808 – Atílio Vivacqua

Vende-se tanque de expansão da marca PENTEC com capacidade 1.500 litros, proprietária Janete Mesquita. Telefone 99979-8085

## Comitês Educativos

|                    |  |
|--------------------|--|
| Atilio Vivácqua    | Franknelly Candido da Rocha Betero<br>Elio Livramento Gil    |
| Muniz Freire       | Adriano de Jesus Cassa<br>João Geraldo Alonso                |
| Rio Novo do Sul    | Manoel J. Polonini de Oliveira                               |
| Presidente Kennedy | Enivalter de Souza Teles<br>Zivaldo Roberto Cupertino Mendes |
| Jerônimo Monteiro  | Mauricio Ribeiro Gomes<br>Carlos Roberto Fernandes Lamas     |
| Alegre             | Alcibiades da Silva Fernandes<br>Antonio Caetano Maciel      |
| Cachoeiro          | Augusto Machado<br>Noedson Machado                           |
| Itapemirim         | Luciano Mendes Maitan<br>Marcio Mario Costa Brandão          |
| Águia Branca       | Gustavo Freitas Pinheiro                                     |
| Santa Leopoldina   | Norival Nunes  |
| Afonso Cláudio     | Beriato Augusto Alves  |

## Reunião dos Comitês Educativos

| Local                   | Data                   |
|-------------------------|------------------------|
| Rio Novo do Sul         | 2ª quarta-feira        |
| Atilio Vivácqua         | 2ª quinta-feira        |
| Presidente Kennedy      | Todo sexto dia útil    |
| Alegre                  | Última quinta-feira    |
| Muniz Freire            | Última quinta-feira    |
| Jerônimo Monteiro       | Última quinta-feira    |
| Itapemirim (Garrafão)   | 1ª terça-feira         |
| Cachoeiro de Itapemirim | Todo sexto dia útil    |
| Chalé                   |                        |
| Águia Branca            |                        |
| Afonso Claudio          |                        |
| <b>Comitê Central</b>   | 1ª quarta-feira do mês |

## Assistência Técnica Tanque de Expansão

### Cachoeiro

Hamilton Marquezi - (28) 99938-4362  
Walace Carvalho - (28) 99881-3416/(27) 99517-3045  
Uarlei Teixeira Gomes - (28) 99957 9161

### Muqui

Lúcio - (28) 99883-9221  
Hélio Maineti - (28) 99985-7873/99986-5959

### C. Castelo

Noel Viana - (28) 99915-7771/3547-1945

### Barra de São Francisco

Kairo Refrigeraçã - (27) 99955-4279

## COOPERADO FALE COM A SELITA

0800 028 1528    (28) 99917 5870 (não aceita ligações, apenas Whatsapp)  
(28) 2101-1111 / (28) 2101-1126 / (28) 2101-1173 / (28) 2101-1184 / (28) 2101-1185

### ESTRATIFICAÇÃO DA PRODUÇÃO - PERÍODO 01/11/2024 A 30/11/2024

#### COOPERADO

| LEITE                      | QUANTIDADE   |                  | PORCETAGEM  |              |
|----------------------------|--------------|------------------|-------------|--------------|
|                            | ASSOCIADOS   | PRODUÇÃO         | ASSOCIADOS  | PRODUÇÃO     |
| ATÉ 20 LITROS              | 117          | 35.156           | 10,43       | 0,66         |
| DE 21 A 50 LITROS          | 259          | 284.409          | 23,08       | 5,38         |
| DE 51 A 100 LITROS         | 309          | 678.716          | 27,54       | 12,83        |
| DE 101 A 300 LITROS        | 362          | 1.813.620        | 32,26       | 34,28        |
| DE 301 A 500 LITROS        | 48           | 530.702          | 4,28        | 10,03        |
| DE 501 A 750 LITROS        | 13           | 223.364          | 1,16        | 4,22         |
| DE 751 A 1000 LITROS       | 6            | 156.632          | 0,53        | 2,96         |
| DE 1001 A 2000 LITROS      | 6            | 200.761          | 0,53        | 3,79         |
| ACIMA DE 2001 LITROS       | 2            | 695.654          | 0,18        | 13,15        |
| <b>TOTAL DE COOPERADOS</b> | <b>1.101</b> | <b>4.619.014</b> |             |              |
| <b>FORNECEDORES</b>        | <b>21</b>    | <b>704.243</b>   | <b>1,87</b> | <b>12,70</b> |
| <b>TOTAL GERAL:</b>        | <b>1.122</b> | <b>5.323.257</b> |             |              |

## NÚCLEO FEMININO

**26/12/2024**  
(quinta-feira)

**Reunião - 13h**  
**Posto de Vendas**

## FIM DE ANO COM A TORABRAS

O fim de ano é tempo de celebrar e renovar, e na Torabras unimos tradição e sustentabilidade em nossos produtos de madeira tratada.

### Durabilidade e Sustentabilidade

Nossas madeiras tratadas são perfeitas para quem busca qualidade e respeito ao meio ambiente. Produtos como cercas, decks e chalés trazem resistência e beleza para sua propriedade, valorizando cada espaço.

### Inspirações para o Natal e Réveillon

Transforme seu espaço para as festas com a beleza e versatilidade da madeira.

- Um Deck frisado pode ser o cenário perfeito para uma ceia ao ar livre, enquanto nossas
- Casinhas de boneca podem ser o presente dos sonhos para as crianças.
- Para projetos maiores, um chalé pode se tornar o refúgio ideal para um início de ano renovado.

### Compromisso para 2025

Comece o ano com projetos que valorizam sua propriedade e cuidam do futuro. Conte com a Torabras para soluções sustentáveis e de qualidade!



*Desejamos um Feliz Natal e Próspero Ano Novo!*



# Plano Safra 2024/2025

**A FORÇA QUE  
O AGRO PRECISA  
ESTÁ NO SICOOB.**

Para custear, investir, ampliar,  
modernizar, proteger e  
comercializar sua produção  
rural, conte com o Sicoob  
durante toda a safra 24/25.

**AQUI VOCÊ TEM  
O MELHOR PARCEIRO  
DE NEGÓCIOS.**

Fale com seu  
gerente e contrate!

[sicoob.com.br](http://sicoob.com.br)



**SICOOB**

A força  
do Brasil está  
no **agro**

Mais que uma  
escolha financeira.

 **SICOOB**