

Boletim

somos  
coop

# Selita

## COOPERATIVISMO: FORÇA E FUTURO

# FELIZ 2026

O NOSSO SUCESSO  
VEM DO CAMPO

ENTREGA DE SOBRAS  
E CESTAS



# MEGA SORTEIO

A CADA R\$ 50 EM  
**PRODUTOS CALBOS**  
**GANHE UM CUPOM!**

**MICROTRATOR  
ZT-NM KAWASHIMA  
DIESEL 18 HP**

**NOVA DATA  
DO SORTEIO  
23/02/2026**

Promoção válida somente para cooperados Selita que efetuarem a compra de produtos Calbos até 23/02/26.



# Posto de VENDAS

Promoção  
Toda  
Quarta

**10%** desconto para  
cooperados



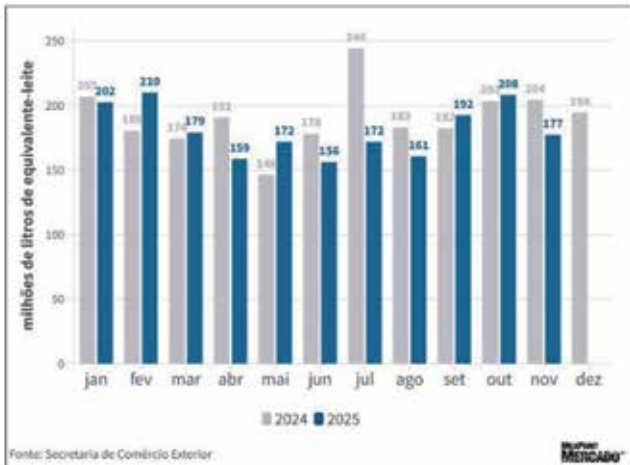
## RENOVANDO AS FORÇAS

Estamos iniciando um novo ano e, como a prudência recomenda, é hora de fazermos uma reflexão sobre os nossos objetivos e ações para o futuro. Isso não deve ser visto como perda de tempo, mas uma oportunidade de sermos ainda melhores nos dias que virão.

Não há dúvida de que são tempos difíceis! O mercado de lácteos reflete o momento de instabilidade no mundo, cujos efeitos são sentidos em todos os elos da cadeia (produtores, prestadores de serviço, fornecedores de insumos, indústria, comércio e outros agentes, diretos e indiretos).

Essa instabilidade tem origem nas variações do clima, nas políticas econômicas, na diminuição do poder de compra do consumidor, no mercado internacional, em que o leite é usado como moeda de troca nas relações comerciais (observe no gráfico, que em 2025, até novembro, o Brasil havia importado cerca de 2 bilhões de litros de leite), assim como foi, também, em 2024.

Essas importações de leite submetem o produtor brasileiro (especialmente os produtores familiares e pequenos laticínios), a uma situação semelhante à tortura, contribuindo para a concentração da indústria e para o êxodo rural!



Nesse cenário, concluímos que a nossa segurança só será possível, se tivermos uma Cooperativa forte, com líderes experientes e comprometidos com a gestão participativa.

Precisamos olhar para o futuro com esperança, conscientes de que a nossa força está na união e no trabalho. No presente, é importante agirmos com prudência, fazendo o melhor que pudermos para manter o foco nas questões que realmente importam.



Rubens Moreira - Presidente

Diante de tantos desafios, compete à liderança, além de se dedicar pela manutenção da unidade, apresentar projetos de desenvolvimento, com diretrizes claras e metas coerentes. O futuro que queremos, exige otimismo, confiança, e planejamento estratégico.

Entre as ações prioritárias dos gestores não podem faltar: Investimento em Pesquisa e Desenvolvimento de novos produtos, com base em pesquisas de tendências de consumo, e a consequente modernização da indústria; Ajustes na política de marketing e na formação técnica de colaboradores, em todas as áreas e, investimento na Assistência Técnica aos produtores, para implementação de Boas Práticas Agropecuárias, visando o aumento da produtividade, a redução de custos e a melhoria da qualidade do leite;

Durante o mês de dezembro, revivemos uma tradição para o período que antecede o Natal, quando entregamos uma cesta de produtos Selita, juntamente com um cheque correspondente à antecipação de parte das sobras (R\$ 0,05 por litro de leite entregue de janeiro a novembro de 2025. Em tempos de crise, e considerando as severas limitações e dificuldades que o setor enfrentou, não pode haver prova mais evidente, de que ser cooperado Selita é um privilégio!

Vamos em frente, juntos como sempre! FELIZ ANO NOVO!

## Atualize a sua DAP ela é importante!

Abaixo, a relação dos municípios para realizar sua DAP:

**Afonso Claudio:** Incaper (27) 3735-1124  
**Água Doce do Norte:** Incaper (27) 3759-1166  
**Água Branca:** Incaper (27) 3745-1262  
**Alegre:** Incaper (28) 3552-0833  
**Anchieta:** Incaper (28) 3536-3076  
**Atílio Vivacqua:** Incaper (28) 3538-1233  
**Barra de São Francisco:** Incaper (27) 3756-0200  
**Bom Jesus do Norte:** Incaper (28) 3562-1037  
**Cachoeiro de Itapemirim:** Incaper (28) 3155-5006  
**Cariacica:** Incaper (27) 3354-5259  
**Castelo:** Incaper (28) 3542-6333  
**Conceição do Castelo:** Incaper (28) 3547-1245  
**Ibitirama:** Incaper (28) 3569-1351  
**Iconha:** Incaper (28) 3537-1129  
**Itapemirim:** Incaper (28) 3529-6002  
**Iúna:** Incaper (28) 3545-1247  
**Jeronimo Monteiro:** Incaper (28) 3558-1131  
**Laranja da Terra:** Incaper (27) 3736-1171  
**Linhares:** Fazenda Experimental de Linhares  
(27) 3371-1210  
**Mimoso do Sul:** Incaper (28) 3555-1865  
**Muniz Freire:** Sindicato dos Trabalhadores Rurais  
(28) 3544-1410 / (28) 99920-7773  
**Muqui:** Incaper (28) 3554-1358  
**Rio Novo do Sul:** Incaper (28) 3533-1213  
**São Domingos do Norte:** Incaper (27) 3742-1233  
**Serra:** Incaper (27) 3291-2322

### ATENÇÃO

O cooperado que apresentar sua DAP atualizada pode financiar até R\$ 6.000,00 no Programa de Incentivo, pagamento em até 12X sem juros.

### Expediente:

Cooperativa de Laticínios Selita  
Endereço: Rodovia BR 101, KM 413  
CEP: 29320-899 - Cachoeiro de Itapemirim - ES  
CNPJ: 27.178.359/0036-30  
Tel.: (28) 2101-1111  
www.selita.coop.br

#### DIRETORIA EXECUTIVA

Diretor Presidente  
Rubens Moreira

Diretor Vice-Presidente  
João Marcos Machado

#### CONSELHO DE ADMINISTRAÇÃO EFETIVO:

Rubens Moreira  
Fioravante Cypriano Neto  
João Marcos Machado  
Wellington Rodrigues da Costa  
Luiz Paulo Canzian  
Edilson Ferreira Xavier  
Querope Cunha do Nascimento  
Sara Bueno Pinheiro  
Paulo Sérgio Scheideger Brasileiro  
Flavio Cabral Rampe  
Antônio Caetano Maciel

#### SUPLENTES:

Jodismar Teixeira da Silva  
Sergio Tonan Fontana  
Leonardo Carlette  
Paulo Cesar Macedo Campos  
Catarina Maria Vasques Lopes Silva  
Luciano Mendes Maitan  
Luiz Carlos Costalonga  
Paulo Freitas Moreira  
Norival Nunes do Amaral Jr  
Franknely Candido da Rocha Bettero

#### CONSELHO FISCAL EFETIVO:

Andréia Vieira T. Santana  
Jair de Oliveira Bastos  
Elio Livramento Gil

#### SUPLENTES:

Rackel Athaide de Souza  
Manoel Joaquim Polonini de Oliveira  
Enivalter de Souza Teles

\* Os artigos e anúncios publicados neste boletim são independentes e de total responsabilidade dos seus autores.

#### PROJETO GRÁFICO E EDITORIAL:

Briefing Publicidade: (28) 3521-6433

#### IMPRESSÃO:

Gráfica Gracal - (28) 3522-7199  
Periodicidade: Mensal  
Tiragem: 1.100 exemplares

## Enfim, as Chuvas de Verão – Bênção Pura..., mas atenção!!

As chuvas são o combustível da atividade rural, qualquer que seja ela. Elas são bênção de Deus, que caem do céu trazendo fartura e alegria para o produtor rural, assim como para os demais produtores.

Basta olhar para a paisagem, e até um leigo consegue perceber a beleza da transformação causada pela chuva. Tudo fica mais verde, até o ar fica mais puro, as nascentes voltam à vida e as árvores parecem cantar de alegria. Um amigo dizia que depois de uma chuva no verão, é possível ouvir o barulho da pastagem crescendo! Dá gosto de ver!

Mas, sem desmerecer a riqueza que a chuva representa pra nós, hoje, eu quero falar de dois assuntos, tão importantes quanto:

1- O primeiro deles, é quanto à oportunidade que teremos nos próximos meses de aproveitar o excedente da produção de forragem e guardar para o próximo período seco. Porque, apesar da chuva abundante, pode ter certeza de dentro de mais alguns meses, ela vai se tornar mais escassa e nós vamos precisar.

Por isso, seja na forma de silagem convencional, silagem pré-secada ou feno, não perca a oportunidade de guardar a forrageira que hoje sobra na sua propriedade. Não confie somente na compra de alimentos lá na frente, porque pode faltar e, certamente, os preços serão muito mais altos. Aproveite. A chuva é de graça (uma bênção). O resto é com você!

2- O segundo assunto, também relacionado com as chuvas de verão, tem a ver com a saúde das vacas e com a Qualidade do Leite, e é bastante sério!

Nesta época do ano, é muito comum acontecer o acúmulo de poças d'água, fezes e lama no entorno e até dentro das instalações e isso não é bom! Essa lama, muito rica em matéria orgânica, normalmente, abriga uma quantidade



Robertson Valladão de Azeredo  
RVA Consultoria Ltda.  
Especializada na Implantação de  
Boas Práticas Agropecuárias



muito grande de bactérias, que encontram ali, o ambiente ideal para o seu desenvolvimento e se multiplicam muito rapidamente.

É comum as vacas se deitarem nestes locais e, ao fazerem isso, o úbere fica em contato direto com a lama, permitindo que bactérias entrem pelos dutos das tetas e vão se alojar lá no interior, onde vão infectar e causar a temível mastite, cujos casos são mais comuns nesta época. Depois, o Pré e o Pós Dipping e até lavar toda a vaca, pode não adiantar nada!

Pense um pouco comigo: o que você acha que é mais fácil e mais barato: eliminar a lama do curral e do entorno (focos de contaminação) ou enfrentar a mastite nas vacas? Eu não tenho dúvida, mas sugiro que você mesmo avalie. Essas fotos, você já conhece!



# Entregas de **cestas e sobras**



No período de 8 a 11 de dezembro, foram entregues as cestas de Natal e o adiantamento de 0,5 centavos das sobras referentes ao período de janeiro a novembro de 2025. As reuniões contaram com grande participação dos cooperados, fator fundamental para o fortalecimento da cooperativa.

As atividades ocorreram nos Comitês Educativos dos municípios de Presidente Kennedy, Cachoeiro de Itapemirim, Atilio Vivacqua, Alegre, Muniz Freire, Jerônimo Monteiro, Rio Novo do Sul, Itapemirim e Afonso Cláudio.

Na abertura das reuniões, o gerente de Assistência ao Cooperado, Alan Diones, apresentou de forma profissional um balanço das ações realizadas pela área, demonstrando que a cooperativa segue investindo em iniciativas que visam melhorar o desempenho das propriedades dos cooperados.

As cestas e as sobras foram entregues pelo presidente Rubens Moreira, pelo vice-presidente João Marcos Machado e pelos conselheiros administra-

tivos de cada região e pelos coordenadores dos comitês educativos.

Durante as reuniões, foram premiados cooperados por meio de sorteios, considerando aqueles que participaram de sete ou mais reuniões de comitê ao longo do ano. Também foram premiados os melhores na qualidade do leite, cujos detalhes estão na matéria da página 10.

Segundo o presidente Rubens Moreira, 2025 foi um ano de muitos desafios, mas a cooperativa foi bastante resiliente, enfrentando e superando as dificuldades. “Mesmo diante dos obstáculos, foi possível realizar diversas ações importantes para o fortalecimento da cooperativa, com destaque para a compra de silagem, o Clube de Bezerra, voltado à transmissão de informações técnicas aos jovens e ao fortalecimento da sucessão familiar, além da participação em diversas exposições por meio do concurso leiteiro. Essas e outras iniciativas foram apresentadas no resumo das atividades de 2025”, concluiu o presidente.









# Premiação Qualidade do Leite

Durante as entregas das cestas de Natal e das sobras de 2025, nos Comitês Educativos, foram anunciados os ganhadores do Prêmio Qualidade do Leite. A premiação é baseada na média mensal dos resultados dos cooperados, publicada de janeiro a novembro no Boletim Selita.

Neste ano, os três melhores colocados receberam troféus e premiação em dinheiro: R\$ 500,00 para o primeiro lugar, R\$ 300,00 para o segundo e R\$ 200,00 para o terceiro.

O primeiro colocado foi Ernesto Antônio Matielo; o segundo, Cláudio Mamede de Moraes; e o terceiro, Augusto Machado, todos do município de Cachoeiro de Itapemirim.

A premiação evidencia o compromisso dos cooperados em buscar não apenas o aumento da produtividade, mas, sobretudo, a melhoria contínua da qualidade do leite entregue à cooperativa. Esse esforço beneficia toda a cadeia produtiva, pois produtos de qualidade começam com a entrega de um leite cada vez melhor por parte dos cooperados.



Primeiro colocado Ernesto Antônio Matielo.



Segundo colocado Cláudio Mamede de Moraes.



Terceiro colocado Augusto Machado.



Acesse agora o  
**CLUBE  
COMPROPAY**  
e comece a economizar

ATÉ  
**90%**  
OFF



 **ComproPay**

Baixe agora  
o SuperApp  
dos Capixabas!



## Espaço Histórico

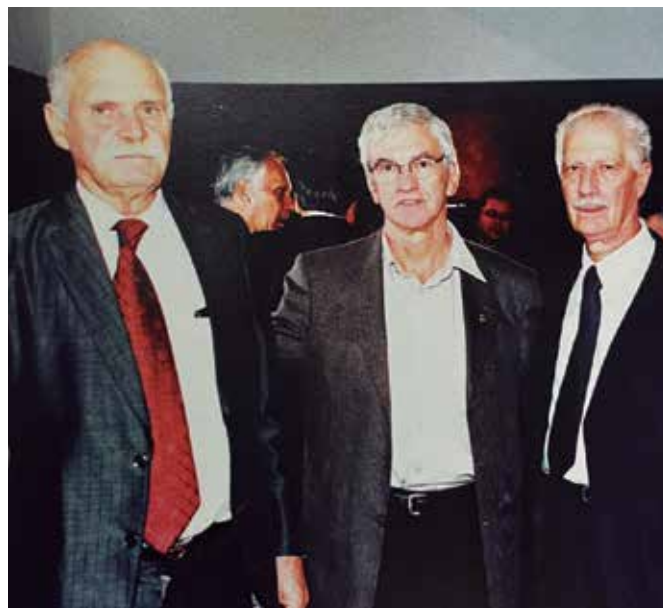
O ano de 2025 está se encerrando e foi marcado por muitos desafios. Os produtores seguem se reinventando, pois produzir leite atualmente não é tarefa fácil. É uma batalha diária, sem feriados, sábados ou domingos.

Esse enfrentamento constante demonstra que nossos cooperados carregam em seu DNA a mesma determinação e ousadia dos 25 produtores que fundaram a Cooperativa Selita.

Este espaço presta uma singela homenagem a muitos desses cooperados que ajudaram a escrever essa história, que em 2026 completará 88 anos.



Romeu Facchin – Engenheiro agrônomo, que pelo seu conhecimento e dedicação tem seu nome ligado a história da cooperativa.



Ilton Machado, José Onofre Lopes e Nider Barbosa (foi presidente durante muitos anos da Federação de Agricultura).



Ryve Campos Barbosa, Nelson Almeida, Afonso Costalonga (maior produtor de leite da história da Selita) e Nelson Maitan.



Marcus Antônio e José Garcia.

# Ernesto Matielo bicampeão na Qualidade do Leite da Selita



O cooperado de Cachoeiro de Itapemirim, Ernesto Antônio Matielo, de Cachoeiro de Itapemirim, conquistou novamente o primeiro lugar no Concurso de Qualidade do Leite da Selita, tornando-se bicampeão e reafirmando sua trajetória marcada por dedicação, responsabilidade e amor pela atividade leiteira. Cooperado há mais de quatro décadas, Ernesto celebra a conquista não apenas como um prêmio, mas como o reconhecimento de um trabalho feito com seriedade e constância.

Ao falar sobre o sentimento de vencer pela segunda vez, Ernesto não esconde a alegria. “Na primeira vez eu fiquei muito emocionado. Agora foi alegria pura. Fiquei muito feliz, porque mostra que o trabalho está dando certo”, conta. Segundo ele, o resultado é fruto de mudanças importantes feitas a partir da assistência técnica recebida, especialmente em um momento em que pensou até em deixar a atividade. “Eu estava numa situação muito difícil. O técnico chegou, orientou e deixou claro: tem que ser contínuo. E eu não falho um dia sequer”, destaca.

A rotina na propriedade é marcada por disci-

plina e atenção aos detalhes: uso correto de mineral, cuidado com a alimentação, prevenção da mastite subclínica, higiene rigorosa dos equipamentos e manejo calmo dos animais. Mesmo com um rebanho reduzido, cerca de dez vacas em lactação, Ernesto prova que a qualidade independe do tamanho da produção. “Não é difícil. É fazer certinho, observar todo dia e gostar do que faz”, afirma.

Orgulhoso, ele faz questão de ressaltar que a qualidade beneficia a todos: o cooperado, a cooperativa e o consumidor. Para Ernesto, produzir leite de excelência é também um compromisso com quem recebe o produto final. “A maior emoção não é o troféu, é ter a consciência de um trabalho honesto e bem feito. Qualquer pessoa pode vir aqui ver: o leite que sai daqui é de qualidade”, reforça.

Ernesto também parabeniza a Selita pela valorização dos cooperados, pelo pagamento em dia, pela assistência técnica e pelas ações de apoio, como o incentivo à produção de silagem em períodos críticos. “Essa premiação reconhece nossa dedicação e nos motiva a continuar. Meu sonho é ver cada vez mais produtores alcançando leite de faixa A. Isso fortalece a cooperativa e melhora ainda mais os produtos”, conclui.



# PAEX 2025 – Dezembro

No dia 16 de dezembro, foi realizada a última edição do PAEX – Planejamento Estratégico de 2025, contando mais uma vez com a participação do professor Omar Fantoni, da Fundação Dom Cabral.

Na abertura dos trabalhos, a contadora Ana Carolina apresentou o balancete do mês de novembro, destacando os principais números e suas justificativas, com foco na análise dos itens mais relevantes para a cooperativa.

Em seguida, o analista de mercado Natan Louzada apresentou dados referentes ao desempenho de diversos itens que compõem os resultados da cooperativa, com destaque

para o leite UHT e outros produtos. Foi realizado um comparativo entre o período de janeiro a novembro de 2024 e o mesmo período do ano atual.

Na sequência, foram apresentados os itens estratégicos definidos pela equipe do PAEX com foco nos anos de 2026, 2027 e 2028, servindo de base para a análise final conduzida pelo professor Omar e pelos demais integrantes da equipe. Foram destacados os marcos estratégicos que a Selita precisa trabalhar para alcançar seus objetivos e obter ganhos financeiros até 2028.

Após essa etapa, foi apresentado o Mapa Estratégico de 2025, identificando os pontos que serão mantidos e aqueles que precisarão de ajustes para 2026. Também foram analisados os objetivos estratégicos que irão compor o novo mapa, iniciando pelo eixo pessoas, ressaltando que são elas que fazem a diferença nos resultados da cooperativa.

Encerrando a reunião, o professor Omar Fantoni



agradeceu a participação de todos os integrantes da equipe do PAEX e reforçou que o planejamento é um processo dinâmico. Destacou ainda que a cooperativa está no caminho certo e que os resultados dependem do empenho coletivo de todos os colaboradores, buscando sempre a excelência em seus respectivos setores. O mapa estratégico representa a integração dessas ações e dos objetivos necessários para o crescimento da cooperativa.

O vice-presidente da cooperativa João Marcos, agradeceu ao professor Omar e destacou que os profissionais da Selita são altamente capacitados e que, juntos, irão enfrentar os desafios para alcançar todos os objetivos estabelecidos.

Ficaram definidas as próximas datas:

- Revisão interna: dia 13 de janeiro, de 8 as 12hs.
- Próxima reunião do PAEX: dia 20 de janeiro de

2026



Grupo Lider

**TRABALHA NO SOL QUENTE, NA CHUVA,  
NA LAMA, NA POEIRA E SEGUE FIRME.**

**CHEVROLET S10**

**FEITA PARA O PRODUTOR RURAL.**



**VENDA DIRETA DE FÁBRICA  
COM CONDIÇÕES ESPECIAIS.**



**TAXAS ESPECIAIS PARA  
PRODUTOR  
RURAL**

**AGENDE UM TEST-DRIVE.**

**CACHOEIRO**

**(28) 3526-2666**



No trânsito, enxergar o outro é salvar vidas.



Avenida Raul Nassar, 202 - Sala 01 - Waldir Furtado Amorim  
Cachoeiro de Itapemirim, ES - CEP: 29313-825

Imagens ilustrativas. Consulte condições na concessionária.

# Nosso agradecimento



O ano de 2025 foi um dos mais desafiadores desta última década.

Enfrentamos um mercado instável, com demandas que mudavam a todo momento e exigiam de todos nós reinvenção, adaptação e resiliência

Os preços dos produtos, especialmente entre setembro e dezembro, ultrapassaram todas as previsões, colocando a cooperativa diante de um cenário difícil, marcado pelo excesso de produção de leite e pela queda no consumo. Ainda assim, seguimos firmes e não foi por acaso.

Seguimos porque temos cooperados que fazem a diferença.

Homens e mulheres que, mesmo diante das dificuldades, continuam produzindo com qualidade, dedicação e orgulho. Cada litro de leite entregue é resultado de esforço, disciplina e compromisso com a nossa história.

Seguimos porque temos colaboradores que vestem a camisa.

Profissionais que entenderam a importância do momento, se envolveram ainda mais em suas atividades e trabalharam juntos para que a cooperativa mantivesse sua força, sua credibilidade e seu propósito.

A superação de 2025 é fruto da união de todos: cooperados e colaboradores, lado a lado, mostrando que nossa cooperativa é feita por pessoas que acreditam, persistem e constroem.

A cada um de vocês, o nosso muito obrigado.

Vocês são os responsáveis por manter viva a essência da cooperativa e por nos permitir seguir confiantes para 2026.

A large graphic of the year '2026' formed by shiny, gold-colored balloons. The balloons are arranged in a slightly curved line and are set against a background of horizontal stripes in orange, white, and red.



# Núcleo Feminino mais um ano de conquistas

O Núcleo Feminino da Selita realizou, no mês de dezembro, em Pedra Azul, no município de Domingos Martins, seu último encontro do ano, em um momento marcado por integração, alegria e celebração.

Mais do que um encontro de encerramento, o momento foi dedicado a festejar as conquistas alcançadas, fortalecer os laços entre as participantes e reconhecer a importância do papel feminino dentro da cooperativa e no desenvolvimento do cooperativismo.

Durante o encontro, as participantes puderam compartilhar experiências, relembrar os desafios superados ao longo do ano e renovar as energias para os projetos que virão. O clima foi de gratidão, união e esperança, reforçando o compromisso do Núcleo Feminino com a troca de conhecimento, o apoio mútuo e a valorização da mulher no campo e



na cooperativa.

A Cooperativa Selita destaca que o Núcleo Feminino é uma iniciativa fundamental para estimular a participação ativa das mulheres, promover o fortalecimento coletivo e contribuir para uma cooperativa cada vez mais humana, inclusiva e colaborativa




É MAIS  
QUE LEITE,  
É QUALIDADE  
DE VIDA  
NESTE VERÃO



# Fala Cooperado – O nosso sucesso vem do Campo



No segundo episódio do programa Fala Cooperado, da Selita, o gerente de assistência ao cooperado, Alan Diones, visitou a propriedade de Leandro Farias, em Atílio Vivácqua, para conhecer de perto a trajetória de um produtor que transformou desafios pessoais em uma história inspiradora dentro da pecuária leiteira capixaba.

Há 12 anos, após a morte do pai, Leandro deixou a vida urbana para assumir a propriedade rural da família. Sem qualquer experiência com a atividade leiteira, ele recebeu incentivo de vizinhos e encontrou na Selita o suporte necessário para ingressar no setor. “Eu não conhecia nada da atividade. A Selita me apresentou o cooperativismo e tive todo o suporte técnico e de gestão para começar”, relembra.

O início foi modesto: apenas 10 vacas produzindo entre 18 e 30 litros de leite por dia. Mas a dedicação e o acompanhamento da assistência técnica

transformaram o negócio. Um dos marcos de sua evolução foi a participação em uma viagem técnica à Embrapa Gado de Leite, promovida pela cooperativa. “Foi um divisor de águas para a mentalidade que tenho hoje na gestão da propriedade”, afirma.

Hoje, cada animal do seu rebanho produz em média 26 litros por dia, um salto expressivo que evidencia a importância da boa gestão e do acompanhamento técnico. Além da Selita, Leandro também recebe apoio do SENAR, por meio da assistência técnica da profissional Gerlani. “A gente anota tudo, não deixa passar nada. E os resultados vêm sendo muito satisfatórios”, destaca.

Mesmo diante do cenário desafiador do mercado do leite, com queda no preço pago ao produtor, Leandro explica que a gestão rigorosa dos custos tem sido essencial para enfrentar o momento. Controle de gastos, ajuste na alimentação e uso eficiente dos pastos permitiram reduzir despesas sem comprometer o bem-estar do rebanho. Ele também destaca a importância do fluxo de caixa: “Nos meses bons, a gente precisa guardar para enfrentar os momentos mais difíceis.”

Com orgulho, Leandro afirma que a maior satisfação é ver na mesa do consumidor um produto Selita produzido com dedicação em sua propriedade. Ele reforça ainda o valor do cooperativismo como ferramenta de união e compartilhamento de conhecimento. Suas porteiras estão sempre abertas para outros cooperados que desejam aprender com sua rotina. “Não adianta guardar só pra mim. É importante passar esse legado para outros produtores.”

Ao final da visita, Alan reconhece o exemplo de Leandro como um caso de sucesso na pecuária capixaba, mesmo em tempos desafiadores. A história do produtor reforça que, com assistência, gestão eficiente e cooperação, é possível construir resultados sólidos e inspirar toda a cadeia produtiva.

## Doações Dia C de Cooperar 2025 para os Hospitais Infantil e Santa Casa em Cachoeiro

Janeiro - 1189 litros

Fevereiro - 1184 litros

Março - 1.188 litros

Abril - 1.184 litros

Maio - 1.181 litros

Junho - 1178 litros

Julho - 1.167 litros

Agosto - 1165 litros

Setembro - 1162 litros

Outubro - 1128 litros

Novembro - 1119 litros

Dezembro - 1097 litros

**11 de dezembro de 2025**

**Prezados cooperados da Selita;**

Em nome de toda a equipe do Hospital Infantil Francisco de Assis, gostaríamos de expressar nossos sinceros agradecimentos pela generosa doação periódica de leite que realizam em favor de nossa instituição.

Este apoio é essencial para que possamos continuar oferecendo cuidados de saúde com qualidade e assistindo aqueles que mais necessitam. Com a vossa contribuição, conseguimos destinar os mais de 100 litros de leite recebidos semanalmente para beneficiar pacientes e acompanhantes nas unidades de internação, promovendo seu bem-estar.

Saiba que essa doação não é apenas um gesto de solidariedade, mas também um ato de esperança e amor para muitos que dependem de nossos serviços. Agradecemos imensamente ao cooperados por fazerem parte dessa missão de proporcionar saúde e conforto àqueles que enfrentam desafios em suas vidas.

Ficamos honrados em contar com o apoio e confiança de todos, especialmente da Cooperativa de Laticínios Selita, na pessoa do Sr. Rubens Moreira e demais diretores, a quem estendemos nossa mais sincera gratidão.

Atenciosamente,

  
**Winston Roberto Soares Vieira Machado**  
**Presidente do Hospital Infantil Francisco de Assis**



# Receita Geladinho



**Selita**



## Modo de Preparo

- 1** Em um liquidificador, bata o Leite Condensado, o Leite, Creme de Leite e o Leite em Pó.
- 2** No saquinho, passe o creme de avelã com uma espátula e depois despeje a base do geladinho.
- 3** Dê um nó e deixe no freezer por 1 hora.



## Ingredientes



1L de Leite  
Integral **SELITA**



1 caixinha de  
Creme de Leite  
**SELITA**



2 colheres  
de sopa  
de creme  
de avelã



3 colheres de sopa  
de Leite em Pó  
Integral **SELITA**



1 caixinha de  
Leite  
Condensado



ACPGLES - ASSOCIAÇÃO DOS CRIADORES E PRODUTORES DE GADO DE LEITE ES  
**SERVIÇO DE CONTROLE LEITEIRO**

**MÊS DE REFERÊNCIA: DEZEMBRO 2025**

ACPGLES - ASSOC. DOS CRIAD. E PROD. DE GADO DE LEITE ESP. SANTO  
 SERVIÇO DE CONTROLE LEITEIRO  
 MÊS DE REFERÊNCIA: Dezembro 2025

NOME DO PROPRIETARIO	MUNICIPIO	Nº VACA	RAÇA	Nº ORD.	TOTAL PROD.	MÉDIA DIA	%GORD.	%PROT	C.C.S.
Arthur Chieppe Lulio	Stª Leopoldina	30	Girolanda	2	691,30	23,04			
Aylmer Chieppe	Guarapari	41	Girolanda	2	1.183,40	29,58	3,5	3,5	45
Elimario Pertele Fiorio	Rio Novo do Sul	53	Girolanda	2	726,70	13,70	3,3	3,6	194
Elio Virginio Pimentel	Anchieta	16	Gir	3	207,00	12,94	2,7	3,3	394
Eloiza Rosa Espindula	Afonso Claudio	53	Holandesa	3	1.780,00	33,58	3,7	3,2	46
Evaldo Tavares Renes	Nova Venécia	22	Hol. Girol.	2	436,00	19,81	3,8	3,3	369
Fabio e João Braga Soares	Itapemirim	43	Girolanda	2	692,02	19,09	3,9	3,4	328
Familia Brioschl e Everaldo	Venda Nova	30	Holandesa	2	743,90	24,79	3,6	3,2	222
IFES- Campus Itapina	Colatina	30	Holandesa	2	573,20	19,10	3,6	3,4	132
Jayme Meroto	Mimoso do Sul	32	Girolanda	2	949,60	29,67	4,1	3,5	424
José Luiz Vivas	Mimoso do Sul	47	Girolanda	2	1.037,00	22,06	3,4	3,2	60
Marcos Corteletti - Paraiso	Santa Teresa	309	Holandesa	3	8.203,90	26,55	5,1	3,4	140
Nicolau Emilio Covre	Guarapari	48	Girolanda	2	1.089,70	22,70	4,4	3,3	471
Renan Berger	Stª Maria Jetiba	97	Holandesa	3	3.262,30	33,63	5,3	3,3	155
Rodrigo José Gonçalves Monteiro	Jerônimo Monteiro	18	Girolanda	2	379,20	21,06	4,5	3,6	455
Rodrigo Manhães Pessanha	São Francisco Itapo.	21	Gir	2	525,50	25,02			
Waldemiro Berger	Stª. Mª. Jetiba	122	Holandesa	3	4.559,20	37,37	4,7	3,3	133

Mais Informações: ACPGLES

gadoholandes@hotmail.com (28) 3521-8360

acpglesnst@hotmail.com (27) 3259-1383

**RELAÇÃO DOS NOVOS ASSOCIADOS**

Sandra Meri Barboza da Rocha	Itapemirim
Marcelo Elvas Ramos	Presidente Kennedy
José Bizzo Lopes	Itapemirim
Luiz Antonio Pereira Palermo	Alegre
Edino Luis Rainha Junior	Presidente Kennedy
Edson Michael Contafer Rohr	Rio Novo do Sul

**INCENTIVO À PRODUÇÃO**

Durante o mês de **dezembro** de 2025 foram beneficiados com Incentivo à Produção 26 cooperados, no valor de R\$ 121.950,00 São empréstimos de até R\$ 6.000,00 para os cooperados aplicarem na formação de capineira, canavial e pastagem.

JANEIRO/2025	R\$ 181.733,20
FEVEREIRO/2025	R\$ 114.000,00
MARÇO/2025	R\$ 173.100,00
ABRIL/2025	R\$ 93.666,68
MAIO/2025	R\$ 133.543,67
JUNHO/2025	R\$ 87.103,67
JULHO/2025	R\$ 155.500,00
AGOSTO/2025	R\$ 120.755,53
SETEMBRO/2025	R\$ 104.220,25
OUTUBRO/2025	R\$ 175.227,50
NOVEMBRO	R\$ 119.347,86
DEZEMBRO	R\$ 121.950,00
<b>TOTAL:</b>	<b>R\$ 1.580.148,36</b>

Assistência 24h



Contatos

28 99963-1778 - Loja  
 28 99986-3851 - Leonel  
 28 99910-8822 - Natanael  
 28 99971-5983 - Júnior

@topmilk\_ordenhadeiras

Avenida Etelvina Vivacqua, 50, Santo Antônio, Cachoeiro

# ATENÇÃO COOPERADO

Linha Planejamento de  
**Volumoso**



- MELHORES PRODUTOS
- MELHORES MARCAS
- CONDIÇÕES ESPECIAIS

CONTE COM A GENTE E GARANTA O SUCESSO DA SUA PRODUÇÃO.

 **FARMÁCIA  
VETERINÁRIA**   
 

Selita, lado a lado com seus cooperados.

**0800 028 1528**

Ofertas válidas enquanto durarem os estoques.



Aceitamos PIX e PicPay

# AGRINHO 2025

**TECNOLOGIA**  
que transforma o campo

REALIZAÇÃO



**SENAR**  
Espírito Santo

APOIO



**FAES  
SENAR  
SINDICATOS**



**sesc**  
Fecomércio  
Senac



**Sistema OCB/ES**  
FECOOB/AL/NE | OCB/RS | SISCOOP/RS  
somoscoop»

# SEU VERÃO AINDA MAIS REFRESCANTE



**Selitinho**  
1978



## REGISTRO

### Capital Social 80%



O cooperado Daniel Carlos Riva, de Alegre, recebendo 80% do capital, ao lado dos filhos David Aparecido Suhett Riva e Danilo Aparecido Sueth Riva, que já assumem a continuidade da propriedade.

Um exemplo de sucessão familiar, cooperativismo e futuro construído juntos.

## Vacinadores de Brucelose

### Presidente Kennedy

Sayle Porto - (28) 99991-4066

Vinicius Terra - (28) 99902-6867

Lucas Costalonga - (28) 99974-3612

Rayner Almeida - (28) 99926-6424/99955-4771

Junior Rainha - (28) 99881-5553

### Alegre/Jerônimo Monteiro

Yuri Barbosa Guerson - (28) 98101-7838 /  
(32) 99199-6064

### Alegre/Guaçuí/Muniz Freire

Eduardo Vargas Tristão - (28) 99966-6046

### Castelo/ Conceição do Castelo/Venda Nova/ Muniz Freire

Renan Spadetto - (28) 99939-6633

### Cachoeiro de Itapemirim / Itapemirim

Rayner Almeida - (28) 99926-6424/99955-4771

### Atílio Vivacqua/ Presidente Kennedy/ Cachoeiro de Itapemirim

Amarildo Lopes de Almeida - (28) 99939-1280

### Atílio Vivacqua/ Itapemirim/ Presidente Kennedy

Victor Almeida - (28) 99969-8174

### Muqui

Jonas Macedo Filgueiras - (28) 99935-1089

José Carlos Zampili - (28) 99973-9577

Orelino Medeiros de Sá (Léo) - (28) 99932-0703

### Atílio Vivacqua/ Jerônimo Monteiro/ Rio Novo do Sul/ Itapemirim/ Marataízes/ Presidente Kennedy

Bruno Barreto Caçandro - (27) 99967-2825



## CLASSIFICADOS

Vende-se bezerras e bezerras Guzerá PO.  
Contato: Fabio Altoé (27) 99510-0860

Vende-se 01 tanque de expansão da marca Bosio, com capacidade de refrigeração de 1.900 litros. Contato 99985- 7621 Claudio.

Vende-se capineira 35 a 40 toneladas de capineira de capiaçu. Localidade de Vendinha - Atílio Vivacqua Dieguisson Dias Moreli (28) 99915-3842

Vende-se Ordenhadeira Mecanica sistema balde ao pé- 2 conjuntos, marca Top Milk. Valor: R\$ 4.500,00. Localidade: Areal/ Pacotuba. 28 99994-1162. Marco Aurelio Sturião

Vende-se bomba transferidora de leite - marca Brascol e conjunto Bomba de Vácuo e motor de 01 CVMarca Delaval. Contato: Angelo 99906-2839

Vende-se um tanque resfriador de leite, marca Acqua Gelata, modelo RL 300, 220V, capacidade de até 372,3 litros, em muito bom estado de conservação. Contato: (28) 99974-6322, Pedro Luiz Vial Garcia.

Vendo Vacas prenhes. Fazenda entre morros de cima Muqui-ES. Contato: 27 99849-1206 (Rossana)

Vendo Baú isotérmico de carreta de 13 m por 2.5 m de largura. Serve para paiol, guardar Silagem; ferramentas, escritório e etc. Contato: Odair Melo, (28) 999853846

Vende-se Tanque de 2.000 litros, Marca Bosio. Localizado em Jeronimo Monteiro. Tel: 28 99910-1140.

Vende-se Ordenhadeira mecânica de 4 conjuntos, Marca Bosio. Jeronimo Monteiro. Tel: 28 99910-1140

Vendo ordenhadeira standard com 3 conjuntos de ordenha bomba 460 pulsação tampa com latão com lavador, perfeito estado, tambores novos – R\$ 6.000,00. Contato – Jose Luiz (28) 99935-2155

Vende-se tanque resfriador marca Bosio de 1000 litros. Ordenhadeira para dois baldes e botija de semem. Contato: (27) 99942.0362. José Augusto

Vende-se 01 ordenhadeira 02 bicos da marca BOSIO Valor: R\$ 2.500,00. Contato (28) 99967-0479

Vende-se um tanque de expansão da marca Pentec, capacidade de 800 litros. Aceito negociar troca em um tanque com capacidade de 300 litros ou 400 litros. Contato Helinho (28) 99935-3908

Vende-se um Irrigate - 120 metros, uma colhedeira de 1 linha da marca Pinheiro, uma Plantadeira de 3 linhas da marca Baldran e um Gerador. Contato: (28) 99906-6652. Tratar com Aristeu Possebom (Cebolinha)

Vende-se 01 tanque de expansão da marca PENTEC com capacidade de 800 litros, proprietário Olindo José Fortuna. Telefone 28 99885-8819/ 99987-5046.

Vende-se 01 tanque de expansão da marca ZANTEC, com capacidade para 500 litros. Contato 28 99927 1424 Antonio Pereira de Freitas.

Vende-se ordenhadeira e ensiladeira Marca Reafria, Capacidade 1.500 Litros, Fabricação 2016. Contato Wagner (21) 97929-7808 – Atílio Vivacqua

Vende-se tanque de expansão da marca PENTEC com capacidade 1.500 litros, proprietária Janete Mesquita. Telefone 99979-8085

Vende-se um tanque real frio de 1000 litros 2020, uma ordenhadeira de laval com 5 conjuntos de repetidor, um pulsador digital, um gerador de energia para ordenha e um resfriador a gasolina com filtro de moto adicional. Contato: (28) 99940 4370 - Pedro H. Favoretto

Vende-se 01 tanque expansão da marca PENTEC com capacidade de 500 litros.

01 ordenhadeira da marca TOP MILK em bom funcionamento. Contato: Raquel (28 ) 99911 – 7943

Vende-se 4 novilhas Jersey, mais informações tratar com Gustavo (28) 99905-5324.

Vende-se 1 Ordenha Incomagri completo R\$ 3000,00. Contato (28) 28 99901-7090 – Carlas Rodrigues.

Vende-se tanque marca Pentec, capacidade 1.500 L e ordenha 4 conjuntos. Contato: (27) 99943-1094.

Vende-se tanque marca Reafrio, capacidade 500 L e ordenha Reafrio 2 conjuntos. Contato: (27) 99943-1094.

## Comitês Educativos

Atilio Vivácqua	Franknelly Candido da Rocha Betero Dejair Machado Teodoro
Muniz Freire	Torquato Espinoso Gimenes João Geraldo Alonso
Rio Novo do Sul	Carlos Henrique Xavier Adame Pedro Rossi Nascimento
Presidente Kennedy	Zibaldo Roberto Cupertino Mendes Enivalter de Souza Teles
Jerônimo Monteiro	Maurício Ribeiro Gomes Carlos Roberto Fernandes Lamas
Alegre	Alcibiades da Silva Fernandes Antonio Caetano Maciel
Cachoeiro	Augusto Machado Renato Vanes de Backer
Itapemirim	Luciano Mendes Maitan Marcio Mário Costa Brandão
Águia Branca	Gustavo Freitas Pinheiro
Santa Leopoldina	Norival Nunes
Afonso Cláudio	Beriato Augusto Alves

## Reunião dos Comitês Educativos

Local	Data
Rio Novo do Sul	2ª quarta-feira
Atilio Vivácqua	2ª segunda-feira
Presidente Kennedy	Todo sexto dia útil
Alegre	Última quinta-feira
Muniz Freire	Última quinta-feira
Jerônimo Monteiro	Última quinta-feira
Itapemirim (Garrafão)	1ª terça-feira
Cachoeiro de Itapemirim	Todo sexto dia útil
Chalé	
Águia Branca	
Afonso Claudio	
<b>Comitê Central</b>	1ª quarta-feira

## Assistência Técnica Tanque de Expansão

### Cachoeiro

Hamilton Marquezi - (28) 99938-4362  
Walace Carvalho - (28) 99881-3416/(27) 99517-3045  
Uarlei Teixeira Gomes - (28) 99957-9161  
Ronilson Souza - (28) 99976-6332

### Muqui

Lúcio - (28) 99883-9221  
Hélio Maineti - (28) 99985-7873/99986-5959

### C. Castelo

Noel Viana - (28) 99915-7771/3547-1945

### Barra de São Francisco

Kairo Refrigeraçã - (27) 99955-4279

## COOPERADO FALE COM A SELITA

0800 028 1528 (28) 28 99945 3881 (não aceita ligações, apenas Whatsapp)  
(28) 2101-1111 / (28) 2101-1126 / (28) 2101-1173 / (28) 2101-1184 / (28) 2101-1185

### ESTRATIFICAÇÃO DA PRODUÇÃO - PERÍODO 01/12/2025 A 31/12/2025

#### COOPERADO

LEITE	QUANTIDADE		PORCETAGEM	
	ASSOCIADOS	PRODUÇÃO	ASSOCIADOS	PRODUÇÃO
ATÉ 20 LITROS	95	31.040	9,38	0,54
DE 21 A 50 LITROS	205	230.803	20,24	4,03
DE 51 A 100 LITROS	291	661.577	28,73	11,56
DE 101 A 300 LITROS	341	1.741.654	33,66	30,43
DE 301 A 500 LITROS	56	659.644	5,53	11,52
DE 501 A 750 LITROS	16	303.647	1,58	5,31
DE 751 A 1000 LITROS	2	51.289	0,20	0,90
DE 1001 A 2000 LITROS	3	115.383	0,30	2,02
ACIMA DE 2001 LITROS	4	1.472.970	0,39	25,73
<b>TOTAL DE COOPERADOS</b>	<b>999</b>	<b>5.268.007</b>		
<b>FORNECEDORES</b>	<b>15</b>	<b>1.947.041</b>	<b>1,38</b>	<b>7,96</b>
<b>TOTAL GERAL:</b>	<b>1.013</b>	<b>7.215.048</b>		



ACESSE NOSSO SITE:  
[www.selita.coop.br](http://www.selita.coop.br)



**TORABRAS** **20**  
A MARCA DA MADEIRA ANOS

## Madeira tratada no campo

*tradição que atravessa o ano*

De cercas a galpões, a madeira tratada está presente em praticamente todas as etapas da rotina rural. Mais do que um material, ela representa segurança, durabilidade e uma escolha consciente para quem produz e cuida da terra.

### 1. A importância da madeira tratada no seu dia a dia

- Uso constante ao longo do ano
- Estruturas que não podem falhar
- Economia a longo prazo

### 2. Sustentabilidade que começa na escolha do material

- Madeira tratada = maior vida útil
- Menos trocas, menos desperdício
- Manejo responsável e uso consciente dos recursos naturais



### 3. Aplicações mais comuns no meio rural

- Cercas e porteiros
- Currais e mangueiras
- Galpões e coberturas
- Estufas e estruturas agrícolas

### 4. Encerrando o ano e começando com planejamento

- Revisar estruturas no fim do ano
- Planejar melhorias para o próximo ciclo
- Investir em materiais que tragam segurança e durabilidade

*2026 seja um ano com projetos bem planejados, estruturas firmes e escolhas sustentáveis.*



[www.torabras.com.br](http://www.torabras.com.br)  
@torabrasmadeiras  
28 99905-6255  
28 3521-2055

# Plano Safra 2024/2025

**A FORÇA QUE  
O AGRO PRECISA  
ESTÁ NO SICOOB.**

Para custear, investir, ampliar,  
modernizar, proteger e  
comercializar sua produção  
rural, conte com o Sicoob  
durante toda a safra 24/25.

**AQUI VOCÊ TEM  
O MELHOR PARCEIRO  
DE NEGÓCIOS.**

Fale com seu  
gerente e contrate!

[sicoob.com.br](http://sicoob.com.br)



**SICOOB**

A força  
do Brasil está  
no **agro**

Mais que uma  
escolha financeira.

 **SICOOB**